

中小企業診断士

成岡 秀夫

一昨年の4月から京都商工會議所に新設された「京都府事業引継ぎ支援センター」で、事業承継、事業引継ぎの業務を担当させていただいている。団塊の世代の経営者が70歳前後になられて、気が付けば後継者がないという企業や店舗が多數ある。あるいは、ご子息が娘さんだけでもう嫁

がれて久しく、可能性が全くない。社内のリーダークラスに打診してみたが、体よく断られた。本人はその気があるのだが、どうも家に帰つて奥さんに相談すると、お断りに

なったというケースも多い。男性直系で家業や企業を承継していくことは難しい。ならば、徳川御三家ではないが遠縁や親戚、あるいは養子と

いう選択肢も過去にはあっただろう。しかし、今はこの厳しい経営環境に立ち向かうには、相当勇気と覚悟の要ることだ。どうも腰が引けると

いう選択肢も過去にはあっただろう。しかし、今はこの厳しい経営環境に立ち向かうには、相当勇気と覚悟の要ることだ。どうも腰が引けると

技があつたりすれば、承継する人も覚悟が固まる。

今の時代に、簡単に後継者は見つからない。昨今はM&A（企業の合併・買収）という方法もあるが、それは最後の手段だ。まして、必ずしも相手先企業が見つかるとは限らない。たとえ見つかつても、うまく結婚しハッピーな新生業を見ていると、幼少の頃から承継のイメージがあるようだ。歌舞伎の名跡を継ぐのとは違うが、やはり小さな時から承継のイメージがあるのだろう。

手先企業が見つかるとは限らない。たとえ見つかつても、うまく結婚しハッピーな新生業を見つかるとは限らない。

中小企業の承継は一族親族が大前提だ。その時期になつてから慌てては遅い。気が付いたときから萧々と準備し、幼少から承継してくれるイメージを持つてもらつことが大事だ。後継者を探し、育てるのは、現在の経営者の最後の大仕事だ。

なるおかひでお 1952年、京都市生まれ。京都大工学部卒。三菱レイヨン（現三菱ケミカル）や京都市の出版社取締役を経て、2004年に成岡マネジメントオフィス設立。16年から京都府事業引継ぎ支援センター統括責任者を務める。