

2018年(平成30年)12月15日 土曜日

11 地元経済

第3種郵便物認可



中小企業診断士

成岡 秀夫



親族間や従業員への承継、または周囲に後継者と目される方がいない場合の外部第三者への引継ぎなど、100社100様の承継の相談が連日寄せられる「京都府事業承継支援センター」。

いずれの場合でも、いじはそく簡単ではないが、逆に考えると事業承継、事業引継ぎは30年に1回しか巡つてこないビジネスモデル変革の大チャンスだ。次世代への経営の承継は、経営者が一代で担当す

## 事業承継は 革新のチャンス

る年数が30年前後と考えると、次のチャンスは遠い先になる。となると、今回の事業承継の機会は、またとない会

ITが普及し、ロボットが現場で活躍し、AIがいろいろなことを判断する世の中になってきた。以前とは経営環境が様変わりしている。現在の社の業態や事業内容を変革することができる範囲といひべきである」とがわかる節田といひればいい。

代表者が承継を受けた30年前、すなわち昭和の終わりから平成の初めころの経営環境とは全くと言つていいほど、以前では30年と言つていいほど、當者の期間は、最初の10年間

でおおよその引継ぎを完了し、次の10年間で経営革新を行つた。そこで、次に新しい時代に合った業態に変革し、最後の10年間で次世代に承継する準備と作業を行うというのが、おおよそ標準的なスケジュールだった。

しかし、時代は変わつた。ITが普及し、ロボットが現場で活躍し、AIがいろいろなことを判断する世の中になってきた。以前とは経営環境が様変わりしている。現在の社の業態や事業内容を変革する」とがわかる節田といひればいい。

そう考へると、30年に1回しか巡つてこない事業承継は大きなチャンスだ。承継を機会に、事業革新への一步を踏み出す勇気を持つことが大事だ。